

Saint-Denis, le 20/11/2007

## ATTACHE(E) COMMERCIAL(E)

Filiale française d'un groupe industriel international, leader sur les marchés du chauffage, de la production d'eau chaude et de la climatisation, 7000 collaborateurs dans le monde, CA 1,2 milliard d'euros.

### Poste :

Rattaché(e) au Directeur Régional, vous développez les ventes de la marque Ariston pour les marchés du chauffage domestique, de la production d'eau chaude sanitaire et de la climatisation.

Véritable lien entre l'entreprise, nos clients (distributeurs, installateurs de chauffage, prestataires et prescripteurs) et le marché, vous assurez le développement commercial de votre secteur en mettant en œuvre le Plan d'Action Régional.

### Compétences et Personnalité

De formation minimum bac + 2 commercial et/ou technique (type BTS / DUT), idéalement avec 5 ans d'expérience dans la vente au professionnel sur des marchés concurrentiels, vous affichez une réelle volonté de réussir.

Vous êtes passionné(e) et aimez travailler en équipe.

MTS  
A l'attention de Domitille de SEVERAC  
Carré Pleyel – 5 rue Pleyel  
93 521 St Denis Cedex  
personnel.france@fr.mts.group.com