

Nous recherchons, pour accompagner notre développement en France

## **Un(e) Attaché(e) Commercial(e) diffus et grands comptes**

### **DESCRIPTION SYNTHETIQUE DU POSTE :**

---

Dans le cadre du Plan d'Action national et régional, l'Attaché Commercial anime et coordonne le réseau de clients (distributeurs, installateurs de chauffage, prestataires et prescripteurs) pour les produits qui lui sont rattachés : chauffage domestique, de la production d'eau chaude sanitaire et des énergies renouvelables.

Rattaché(e) au Directeur Régional, ou lorsqu'un tel échelon existe au responsable du développement d'une marque.

### **MISSIONS PRINCIPALES DU POSTE :**

---

Analyser la situation et le potentiel de son secteur géographique, définir les orientations tactiques à mettre en œuvre et construire le plan d'actions.

Vendre ce plan d'actions, le suivre et garantir les résultats attendus par la maîtrise des techniques d'animation de réseau de distribution (reporting etc)

Assurer le développement commercial par la prospection et le suivi des principaux clients directs et indirects potentiels de son secteur géographique.

### **PROFIL DU POSTE :**

---

Sens de l'organisation et de la gestion des priorités, esprit d'équipe et bon relationnel (partenariat échange d'informations et opportunités)

Autonome.

Connaissances techniques indispensables (ex : thermique/énergie)

A l'attention de Domitille de SEVERAC  
CHAFFOTEAUX  
Carré Pleyel – 5 rue Pleyel  
93 521 St Denis Cedex  
personnel.france@aristonthermo.com